

联系方式

电话: 15717963314
微信号: 15717963314
邮箱: 189531702@qq.com

求职信息

工作时长: 6年
求职意向: 大客户代表
期望薪资: 14-23K
期望城市: 深圳

资格证书

• 驾驶证C1

HELLO

刘志威 男 | 27岁



个人优势 ◆◆◆◆

行业经验: 工业机器人, 视觉行业3年从业经验。熟悉自动化设备, 工业机器人, 机器视觉等行业行业生态
渠道资源: 在工业, 协作机器人, 设备集成商, 2D/3D视觉等行业积累客户及渠道资源。
团队管理: 组建销售团队, 制定销售计划。

工作经历 ◆◆◆◆

深圳市超准视觉科技有限公司 销售经理 2023.02-至今

内容:

1. 掌握3D相机、线激光等产品知识, 深入理解视觉焊接引导及免编程焊接在各行业的应用, 特别是管道、波纹板、变压器油箱、压力容器及锅炉等领域的机器人自动化焊接技术。
2. 主动开展新客户开发工作, 拓展至新行业、新应用场景及新销售渠道, 增强市场占有率。
3. 制定并执行详细的销售计划, 明确团队目标, 监督团队成员的工作进展, 并定期向上级汇报工作成果, 进行阶段性工作总结与评估。
4. 负责团队成员的业务培训, 提升团队整体销售能力和专业知识水平。
5. 分析客户资料, 精准把握项目需求, 有效进行商务谈判, 确保项目顺利落地, 达成销售目标。
6. 维护客户关系, 通过持续跟进确保客户满意度, 促进长期合作关系的建立。
7. 定期收集市场及竞争对手信息, 为产品优化和销售策略调整提供数据支持。

业绩:

开发新行业客户, 自贡东方气体, 海创机械, 费德自动化, 长沙创研科技。
年业绩500万。完成公司业绩考核。

广东速美达自动化股份有限公司 销售工程师 2021.11-2023.02

内容:

- 1、制定销售计划, 完成公司的销售任务。
- 2、客户关系建立、跟踪、维护。
- 2、建立客户资料, 销售机器人, 视觉, 运动控制等产品, 掌握订单情况, 完成销售闭环。
- 3、获取、汇总、更新客户项目有关信息资料, 保证第一时间掌握客户动态。

- 4、销售签单及收款。
- 5、获取有关竞争情况的信息，汇总有关资料。

业绩：

- 1：开发两家上市公司，凯格精机，信宇人。业绩80万
- 2：年业绩考核要求100万，完成200万。

广东奥普特科技股份有限公司 销售工程师 2021.04-2021.11

- 1：学习视觉相关知识，参加公司产品培训，了解视觉配置光源，相机，镜头的选型。
- 2：熟悉光源，镜头，相机等参数配置
- 3：根据所学知识，选出合适的硬件配置，完成20个视觉打光实验，完成公司考核
- 4：发展新客户，参加公司展会，接待客户，介绍公司视觉方案

教育经历 ◆◆◆◆

南昌理工学院 大专 机电一体化技术 2017-2020

学生会组织部部长
班委