

付祥高

男 | 25岁 | 18694988680 | 2332859127@qq.com

4年工作经验 | 求职意向：销售专员 | 期望城市：深圳



个人优势

《擅长快速开发客户维护长期合作关系；执行力沟通力强；做事细心为人稳重》

工作经历

广东一加一新能源科技有限公司 销售经理 2022.10-2026.07

- 行业介绍：（新能源锂电池）
- 工作业绩：（每月收购货量300万，销售额170万左右）业绩公司常排前三
- 拓客渠道：（探迹电销+约拜，行业展会，转介绍）
- 工作组织架构：1. 自主开拓货源渠道，对接拆解厂、4s店，汽修企业、二手车商等供应商资源，持续新增稳定合作供方，保障公司货源供给充足。熟练识别宁德时代、比亚迪、中创新航、国轩高科、亿纬锂能、蜂巢能源等主流动力电池，现场完成电池损耗、故障、残值综合评估。擅长商务议价谈判，精准把握市场价格周期，合理压低采购单价，有效控制采购成本；建立货品准入筛选标准，精准甄别破损、衰减劣质电池，规避高价回收亏损风险，长期优化公司进货毛利。
- 完成回收电池标准化分类：优质完好一线品牌电池划为梯次PACK用料，老化报废故障电池归类为破碎打粉原料，分类清晰，最大化电池剩余价值，为差异化销售提供支撑。
- 自主开发两类终端销售渠道，搭建稳定客户资源池：面向储能PACK厂商、光伏储能企业销售梯次复用电池，面向冶金破碎工厂外销报废原料电池。具备优秀商务洽谈与报价能力，根据电池品牌、品质差异化定价，主动维护核心大客户，提升客户复购率；精准预判行情波动，抓住高价窗口期批量出货，加速库存周转与资金回笼；独立完成报价、签单、对账、回款全流程工作，持续完成部门销售指标，有效提升整体销售利润。

教育经历

湖南电子科技职业技术学院 大专 计算机及应用 2019-2022