



牛人已开启手机号隐私保护

您可使用BOSS直聘APP扫描二维码联系Ta

c2b9f4ac3269b39a1HN72tm9GFdUxoi9UvmeW0OannffXMRlf

林先生

男 | 年龄：32岁 | 籍贯：汕头 | 非党员

9年工作经验 | 求职意向：销售经理 | 期望薪资：9-14K | 期望城市：东莞



个人优势

本人吃苦耐劳，兢兢业业，头脑灵活，进取心强，从事业务开发和经营工作已有九年经验，既往经营管理类工作有不错的业绩和一定的处理手段，同时社会经营资源较为丰富，独立开拓和业务创新能力强。拥有四年以上工业自动化（机器视觉）销售和一定管理经验。针对不同项目情况，能兼顾项目现有资源及客户需求做各类新业务开发，同时业务风控管理意识强，事务管理过程中有计划性，汇报能力和沟通能力强，擅长团队合作。具备独立自主开发能力和大客户销售技巧，团队赋能能力强

工作经历

东莞中科迪宏人工智能科技有限公司 销售经理 2026.02-2026.07

内容：

- 开拓非领益系aoi整机客户，重点跟进热管理，汽车和白电三个行业，主导大客户二部开发工作
- 梳理公司销售流程和输出指导文件
- 外拓东莞公司非标渠道合作商，完善公司供应商体系

业绩：

- 成功引入美的，一汽两家头部大客户，最高订单金额88w
- 中小客户新增3家，业绩合计145w
- 非标机构合作商导入两家

浙江匠选科技有限公司东莞分公司 销售主管 2024.11-2025.10

内容：

- 全面负责东莞公司销售培训和指导工作
- 每月完成个人相应指标
- 跨部门沟通和协调，参与分公司体系化工作
- 招聘和人才管理考核，每月培训

业绩：

- 25年度1-10月个人业绩298万，超额完成公司指标，单月最高业绩33.8
- 带队培训14人，孵化组长两位，团队业绩1400w
- 公司发展：
 - 完成小组机制落地实行
 - 完成飞书销售管理工具落地
 - 完成销售团队定责定岗
- 个人突出表现：
 - 开发渠道客户10家，销售金额合计68W
 - 开发美的项目，成功导入美的的供应商库
 - 大客户开发共5家，单项目最高68W

1.业务拓展

- 1、 年度销售目标的制定，包括不限于营销政策，提成制度， 产品分析
- 2、 组建3人业务团队，团队业绩760万， 个人业绩280万
- 3、 重点突破大客户一家， 航空航天类

2.运营管理

- 1.从0到1搭建公司组织架构和框架，发布公司运营体系文件包括不限于采购， 人事， 绩效， 员工手册界面文件， 公司运转流程图等。
- 2.主导公司信息化推进工作，完成pingcode上线， 柠檬云系统上线等工作

3.项目管理

负责公司月均20个项目管理，新客户导入期组建项目团队，跟踪新设备的运作过程， 满足客户的需求， 出厂后关注客户的满意度提升并持续改进；协调或主导解决项目运作过程中的异常， 控制风险

- 1、 拟定多种经营的市场调研方案/计划以及市场调研项目
- 2、 收集市场情报及行业政策与信息， 草拟调研报告
- 3、 完善多种经营管理方案、服务质量标准及其控制方案， 落实执行经营管理工作
- 4、 负责统筹各项目多种经营工作， 协助各项目完成多种经营指标， 并确保公司整体多种经营指标完成
- 5、 负责主动开发多种经营合作业态及供应商并做好日常关系维护， 建立并及时更新供应商台账
- 6、 负责社区资源梳理、整合利用， 推动加快资产运营服务的建立与完善
- 7、 超额完成年度考核指标， 业绩连续两年符合增长率 超过30%

- 1、 2019年经营业务共完成2052万收入（不含税）， 完成总部下发挑战值目标， 同比增长1241%
- 2、 负责区域内10个城市项目现场考察、商家进驻和协调地产等工作
- 3、 策划及开展相应的业主见面会活动， 2018年6月成功举办保利系统内第一场业主见面会
- 4、 参与制定单个项目的业务广告宣传制作
- 5、 在公司授权的范围内进行业务洽谈， 与合作方建立并保持正常稳定的关系， 保证业务良好开展， 全年洽谈商家500家以上
- 6、 指导业务专员进行资料档案的建立及整理
- 7、 完成各项款项进出所涉及的各种借款单、报销单， 作好催款等后续工作
- 8、 指导与拟写业务开展日常内外工作往来合同及函件， 并进行招投标工作
- 9、 制定业务开展中的工作规范、行为准则

- 1、 在部门经理的领导下， 全面计划、安排、开展多种经营业务相关工作， 业务包括美居， 场地， 传媒和商品销售等多种经营工作， 协助部门经理制定部门总体发展计划以及战略目标
- 2、 协调与其他部门、各项目特别是财务管理部的沟通合作关系， 并推动业务在各项目的落地实施
- 3、 制定各项业务开展中的工作规范、行为准则， 完成各项目指标分解工作
- 4、 了解业主多方面信息， 尽可能提供覆盖业主各种需求， 接受并反馈信息
- 5、 对于突发事件的协调处理， 解决业主对于供应商及流程的疑问与投诉
- 6、 协助外拓工作， 协助制作盈亏预测表和标书
- 7、 执行和配合部门经理其他的各项工作
- 8、 负责总部养老区域落地工作
- 9、 负责分公司、物管处经营服务业务管理制度、业务流程、业务合同、实施方案的拟定、管理；

- 10. 负责制定经营服务业务的年度工作计划并予以实施
- 11.完成公司经营合同标准化，生成合同模板

教育经历

广东技术师范大学	本科	金融学	2013-2017
----------	----	-----	-----------