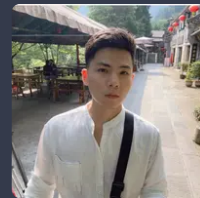


上官端如

男 | 32岁 | 19158382863 | 1055857068@qq.com

12年工作经验 | 求职意向：销售专员 | 期望薪资：8-10K | 期望城市：苏州



个人优势

我性格比较沉稳，遇到复杂问题能保持清晰的思路，抗压能力也不错。思维敏感细腻，平时和客户沟通时，我比较擅长抓住他们真正在意的痛点和期待的爽点，结合自身专业素养更快找到让他们满意的解决方向。促成合作。

工作经历

江苏企优托集团 销售经理 2026.02-2026.06

通过电销，微信聊天，线上会议，线下陌拜等方式，销售AiGEO优化产品套餐。

京信通信系统有限公司江苏分公司 渠道销售 2020.12-2025.12

内容：

- 负责公司华东区域渠道开发销售和维持，主营4G天线、低功耗绿色天线、射频连接器，开发分销商、直销商，工程集成商，对接项目交付施工，完成销售指标
- 帮客户做产品方案选型、对接设计研发团队、送样报价，对接室分、基站无线和射频连接器的项目售前技术支持
- 跟进展会参展、项目投标、订单、发货、对账回款，处理客诉
- 调研竞品行情，收集客户需求反馈，联动技术、售后解决渠道供货、产品问题
- 负责合作代工厂订单跟进产能和交付
- 落地渠道返利、促销政策，盘活渠道库存，维护长期合作关系

业绩：

平均每年会负责公司新产品销售项目5个左右，其中2021年参与公司重大的801项目工程，一个月内负责三个代工厂家与客户的全程上线跟进对接，直至顺利完成订单交付客户。

欧菲光（广州）有限公司 渠道销售 2016.07-2019.07

• 负责华南区域渠道销售，主营摄像头模组。lens感光元器件，DDR显存，皮线连接线，屏蔽盖等等

辅助公司高层完成渠道策略与年度销售计划。

调研市场，收集竞品价格、产品动态、响应客户需求。

维护核心渠道关系，定期拜访、订单跟进、协调生产、品质、交付等内部资源，保障订单准时交付。

组织渠道培训，带实习新人。

监控区域销售数据，分析渠道出货、库存、回款情况，输出周/月/季度销售报表。

处理渠道突发问题与客诉，协调品质、售后团队快速闭环。

教育经历

商丘工学院 大专 计算机应用技术 2012-2014

资格证书

高级人工智能训练师

普通话二级乙等