

岑监榜

性别：男 | 出生年月：1987 年 6 月 | 籍贯：广东茂名 | 中共党员
电话：13535316469 | 邮箱：492819081@qq.com | 求职意向：销售经理



教育经历

广东工业大学 本科 工学学士 信息工程专业 2008 年-2012 年

个人评价

- 1、熟悉物联网信息智能化相关产品及方案，包括安防、消防、数通、液晶拼接屏、LED 屏、智能平板、视频会议、充电桩、无人机、机器视觉、服务器、云计算、云存储、AI 视频智能分析相关等等软硬件相关产品和方案。
- 2、具有丰富的市场规划、市场推广、客户拓展及渠道管理、项目运作等经验，对安防弱电信息智能化领域有深入了解。
- 3、具备良好的团队合作意识及组织协调能力。
- 4、抗压能力强，勤奋敬业，执行力强，具有良好的学习能力。

工作经历

浙江大华技术股份有限公司（2012.07-2026.04）

2021.02-2026.04 行业客户经理

- 1、负责政企业务（包括石油化工、金融、文教卫、公检法等等综合行业），拓展行业集成商客户，及跟进项目相关的政企客户，洞察市场机会点，制定销售策略和市场打法，完成公司年度制定的销售和回款任务。
- 2、负责政企客户及行业渠道客户的关系拓展和维护，主导客户关系建立、开拓以及资源整合。
- 3、负责行业项目的开拓和跟进，拉通整合公司资源，确保项目落地。
- 4、制定客户耕耘策略，建立客户档案，拓展和维护客户关系，定期拜访客户，挖掘客户痛点需求，引导实现销售。
- 5、完成上级交付的其他工作。

2020.01-2021.01 销售主管

- 1、带领 5 人及代理商团队负责粤西中小企业市场，进行市场拓展、客户管理、项目跟进，制定销售计划及日常管理。
- 2、汇总收集分析市场及客户信息，制定区域内销售和行动策略，带领团队共同达成部门年度销售及回款任务。
- 3、带领团队完成省区中小企业部下达的各项任务，向上级沟通申请市场拓展所需相关资源。

2016.01-2019.12 分销渠道经理

- 1、负责清远、韶关、河源、梅州、茂名、阳江等渠道市场，收集分析市场及客户信息，制定销售策略，达成年度销售及回款任务。
- 2、负责开发、维护及培育所辖区域的代理商，完成客户年度签约、激活、进销存管理及客户沙盘建立等工作，并协助代理商组织及策划品牌推广活动，共同提升公司品牌知名度。
- 3、完成上级主管交付的其他工作。

2014.01-2015.12 销售工程师

- 1、负责广东全省分销代理商的产品技术培训和新品推广。
- 2、协助举办省区及各地市的分销产品及品牌推广会。
- 3、协助分销经理进行市场开拓。

2012.07-2013.12 售前工程师

- 1、负责广州及周边城市工程商集成商的售前技术支持工作，协助销售经理完成对客户的产品和方案技术交流。
- 2、根据客户需求进行沟通 and 方案设计、产品选型。
- 3、对客户进行产品培训及安装指导，并完成客户反馈问题的跟进和处理。