

艾玉麟

男 | 33岁 13564705689

12年工作经验 | 其他销售职位 | 期望城市：深圳



个人优势

从事一线销售工作近十年，拥有丰富的销售方法论和实战经验。

对于厂家销售，渠道开发有近五年的销售经验

在公安、教育、智慧城市等领域也有多年解决方案式的一线直销经验

对于集成商解决方案销售，也有七八年销售落地经验

具备一定销售能力，有政府项目运作经验，具备政府系统集成项目的实际操作经验，熟悉政府的流程和办事规律，具备较强的商务谈判能力

在浙江大华工作期间，我在未有渠道的市场中拓展新的渠道，并超额完成任务。

工作经历

深圳爱酷智能科技有限公司 销售总监 2021.04-至今

内容：

负责华南地区公安行业的软件平台和硬件设备市场推广和销售工作

负责政府企事业单位的信息化智能化集成项目的挖掘和落地

负责公司华南地区营销体系的搭建和销售队伍人才建设，将完整销售方法论在公司落地

业绩：

负责华南地区公安行业的软件平台和硬件设备市场推广和销售工作

负责政府企事业单位信息化智能化集成项目的挖掘和落地

2021年完成深圳地区公安执法办案中心集成项目，总金额约300万

2022年推进公司毒检产品在华南地区的市场覆盖和销售工作，全年个人销售金额约360万

深圳城管道路AI状况检测项目，总金额300万

佛山顺德莱茵科技园弱电智能化240万

2023年推进公司毒检产品在华南地区的市场覆盖和销售工作，全年完成个人销售额400万

2023在深职院和深职大完成弱电智能化项目共计780万

深圳水务、深圳税务、深圳商务局等弱电智能化项目合计约150万

2024年截止到10月，个人在公司的销售业绩约1500万

浙江大华技术股份有限公司 城市经理 2016.01-2021.03

内容：

负责江西办事处部分地市的渠道开发和维护

负责对代理商的产品讲解和销售技巧培训

负责部分政府项目的开发和发掘

负责办事处的日常管理和人员安排

业绩：

2016-2017 覆盖和开发代理商超500家

全年销售额超额完成公司制定销售任务20%

独立完成鹰潭森林公安火灾自动巡检项目全部商务工作，中标金额550万

2018-2019年连续三年江西省行业销售冠军

珠海康海科技有限公司 渠道销售

2013.07-2016.01

负责珠三角地区渠道开发和维护
负责项目的发掘和跟进
负责对同事和代理商进行产品

教育经历

镇江高专 大专 电气自动化技术

2010-2013