

《个人简历》

姓名:杨春禹 性别:男 出生日期:1997.12.17
户籍:贵州 毕业院校:苏州工业职业技术学院
专业:市场营销 学历:大专
婚姻:未婚
联系:17585454548 邮箱:1132160768@qq.com



工作经历:

2026 年 6 月-至今	矽瞻科技
公司产品	视觉系统
职位	大客户经理
2024 年 6 月-2026 年 4 月	广东奥普特科技股份有限公司
公司产品	自动化核心零部件供应商，视觉系统、工业相机、智能读码器、3D 传感器、SC 智能相机、测量系统、工业镜头、传感器、运动部件、光源、工控机等。
职位名称	高级销售工程师 公司规模：3200+人
公司简介	OPT(奥普特) 定位于自动化核心零部件供应商。主要客户群体为：3C、半导体、汽车、锂电、光伏、烟草、印刷、食品、医药医疗等。OPT 的产品和解决方案应用于 20 多个国家和地区，全球范围设立 30 多个服务网点，服务于 15000 余家客户。在 OPT 的客户群体中，有众多世界 500 强企业以及全球知名的设备制造商。OPT 已经成为全球客户信赖的合作伙伴。 OPT 目前拥有员工 2600+，其中超过一半是技术人员：研发及其他技术人员 1500+。 OPT 产品包括：视觉系统、工业相机、智能读码器、3D 传感器、SC 智能相机、测量系统、工业镜头、传感器、运动部件、光源、工控机等。
工作内容	新客户开发、老客户关系维护，保持客户每年订单持续增长
工作业绩	自 24 年 6 月入职持续开发储备新客户，25 年设定年业绩目标 500 万，2025 年第一、二季度实际完成业绩 321 万，整年度业绩完成 898 万，获得最佳新人进步奖，同时也获得一二季度奖金。
离职原因	个人原因
2021 年 4 月-2024 年 6 月	广东晟辉科技股份有限公司
公司产品	DC AC 散热风扇
职位名称	销售经理 公司规模：1000+人
公司简介	肇庆晟辉电子科技有限公司成立于 2006 年，是一家专业开发、生产冷却风扇的高新技术企业；已通过国家工信部认证，被授予专精特新“小巨人”企业称号。产品广泛应用于通讯设备、电源、光伏、储能、家电、汽车等
工作内容	1，负责光伏、UPS、储能、新能源充电桩、汽车、家电等客户开发，维护客户关系，储备商机客户，为后续项目落地做基础。 2，方案输出及报价谈判
工作业绩	22 年销售任务指标 500 万，超额 170%达成 860 万业绩目标，主要客户类型：光伏、UPS、储能、新能源充电桩、汽车、家电等，总分三大类：工业能源、汽车工业、消费电子电器 目前已积累客户为：吉利、特来电、万安科技、合肥华致新能源，阳光电源、

离职原因

广州平云小匠科技有限公司

职位名称: 销售经理

汇报对象：华东区域负责人

工作内容：

- 1、【拓客】拓展新客户，维护客户关系，储备商机客户，为后续项目落地做基础。
- 2、【方案输出】各行业客户项目需求报价，项目跟进，提供定制化解决方案。（从产品介绍，方案规划，系统演示，项目推进，招投标，合同签订和售后服务等），公司的客户群体主要是智能终端，it 网络，信息通信，智能物联，安防监控，自助终端，新能源等制造商商，运营商，集成商；

离职原因:

自我评价:

熟悉市场营销，具有较强的抗压能力，不惧高强度的工作挑战，自驱性强；身体健康、精力充沛和适应性强；良好的人际沟通、商务关系；工作积极，独立思考，勤奋诚实，具备团队协作精神；强烈的事业心和高度的责任感；熟练应用办公软件和管理工具。