



牛人已开启手机号隐私保护

您可使用BOSS直聘APP扫描二维码联系Ta

9ba51ad2915de92d1Hx72Nq6FVRZy495Wf6YW0OannfXMRlr



李争辉

男 | 34岁



13247202324

求职信息 JOB INFOR

工作时长：12年

求职意向：销售经理/主管

期望薪资：20-40K

期望城市：深圳

个人优势 PERSONAL ADVANTAGES

项目管理经验
维护工作风险
销售经验，推广能力
工作流程，对内管理
带队经验领导能力

工作经历 WORK EXPERIENCE

深圳市如本科技有限公司 | 客户成功总监

2021.12-至今

内容：

- 1、主要负责客户成功部门的管理工作，主导销售和技术团队的搭建、组织流程与制度体系建设，统筹市场拓展，带领团队完成阶段业绩指标，驱动业务规模化增长。
- 2、主要产品和业务方向：3D工业相机、各品牌机器人、机器视觉项目等。

业绩：

- 1、完成团队的搭建：销售从1到6，技术从1到5，销售助理从1到2；
- 2、2025年完成2500万业绩指标，同比增长175%；
- 3、开拓多个场景的大客户，并实现批量化落地，主要在机器人免示教焊接定位引导、机器人引导给汽车自动加油/自动充电、室内和室外复杂场景的物料搬运和定位引导等。

深圳市大疆创新科技有限公司 | 渠道销售

2018.02-2021.12

内容：

- 1、目标拆解和大盘经营：主要是精灵4系类、悟，M300RTK等航测无人机的营收指标拆解给主要渠道；
- 2、对接渠道，主要负责对接测绘院、勘察院、测绘、自然资源、工程建设单位等方向的客户，协助代理商拿项目，做标杆案例；
- 2、给渠道赋能、培训，输出航测、实景三维等项目标杆案例；指导演示、试飞能力；组织沙龙、测绘展会联合推广；
- 3、对渠道的业务形态进行多维度动态跟踪和关注，维护市场，落实渠道返利和配额政策，达成区域性销售目标；
- 4、行业洞察、竞品分析：跟踪测绘行业政策，比如飞马、纵横等竞品打法。

业绩：

- 1、初步搭建了区域性的渠道生态体系；
- 2、除了18年，后面基本都完成了业绩指标；

香港立申仪器科技有限公司 | 项目经理

2014.07-2017.12

内容：

- 1、航空摄影测量传感器的产品测试和日常数据记录、分析；
- 2、项目详细的计划：项目需求评估书、项目计划书、相关人员形成安排；
- 3、根据客户需求来进行合理整改；
- 4、设备的维护和跟研发人员的协同沟通；

业绩：

- 1、历时三个半月驻扎在新疆石河子、吐鲁番，完成当地的航空摄影测量的项目，使用的设备：运5载人飞机搭载航空摄影测量传感器；
- 2、历时一个半月完成湖北荆门航测项目，使用设备运12载人飞机搭载航空摄影测量传感器；
- 3、历时3个月完成四川南充嘉陵江的航测项目，使用国产2人座的旋翼直升机搭载航空摄影测量传感器；
- 4、历时1个月完成海南三亚的航测项目，使用进口载人机塞斯纳搭载航空摄影测量传感器；

湖北省测绘院 | 测绘/测量

2014.03-2014.07

内容：

在湖北省测绘院实习，项目地在广东佛山，在野外测绘工作，负责野外的数据采集和室内的数据分析。

业绩：

- 1、了解了实际的测绘工作的性质；
- 2、完成了实习期的数据采集和分析。

教育经历 EDUCATIONAL EXPERIENCE

中国地质大学（武汉） 本科 | 工程管理2015-2019

湖北国土资源职业学院 大专 | 工程测量技术2012-2015

得了省级和校级的多个奖项

资格证书 QUALIFICATION

驾驶证C1

大学英语四级

志愿者经历 VOLUNTEER EXPERIENCE

疫情期间使用无人机协助 | 1月2022.01-2022.02

使用无人机喊话，减少居民外出。

使用无人机买药，救助了三个急需特殊药品的人